



注意事项

关闭手机

禁止录像或录音

有任何问题吗?

- 请将问题写下
- 等到该部分告一段落时再发问
- 若听到不懂的术语，请举手发问，我们会以不同方式表达，让你了解

档案下载

www.nortonsissstraining.com/
www.nawc411.com

- 网络中心起步指南
- 网络中心授证训练101讲义

训练评量

请在课程结束后，填写数据

「3分」表示符合你的期望

- 请写下意见
- 当你给「1分」或「5分」时，请在意见栏填写原因
- 评分时，只可使用数字1到5
- 「0」、「6」或1到5以外的任何其他数字均为无效
- 请确保评核表的上面部分和下面部分都要填写

班长会将评核表收齐，放入信封后密封，由授证辅导员寄交给公司

所有意见均列为机密。但如果你希望训练员知道你的意见，请将意见写在「训练员评核」的附页

欢迎提供建设性的意见，让我们改进



学习什么内容?

我们要学习如何利用一个简单且证实有效的系统
让我们在网络中心和SHOP.COM的事业
获得成功

请以轻松心情与我们一起开始!
这个训练其实非常有趣,而且
可以互动交流!

我们来看一看今天的内容!



态度与知识

市场
产品优势 & 见证
我们如何比较
我们如何帮助小型企业
建立自信 & 信念



目标设定

以零售利润设定短期目标
以业绩点数设定长期目标
10顾客、7人强

工作坊:
定义 & 计算初步的短期目标



零售

- 我们销售什么?
- 建立名单
- 简易销售法的5个步骤
- 工作坊
- 名单
- 现场示范简易销售法
- 角色互换示范
- 团体练习




使用您的网络中心

- 什么是网络中心
- 设定您的网络中心
- 登入
- 使用销售行事历
- 业绩点数
- 设计中心
- 您如何赚取佣金



建立事业

- 机会
- 评估网络中心的4个步骤
- 启动新网络中心经营者或实习生



**行动计划
与
提问**

本日总结


开始进行的行动计划

问题与回答



态度与知识

市场
产品优势 & 见证
我们如何比较



你都在哪里

- 看新闻
- 交朋友
- 做研究
- 找产品
- 找服务
- 玩游戏
- 听音乐
- 买书
- 买杂志
- 寻求建议

网络使全世界紧密相连！
每个人都与网络连在一起。

你想想就会发现，在某种程度或形式上，
我们都是网络的消费者！

市场趋势: 网络



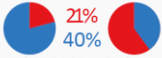
Google每個月有超過103億量的搜尋，而78%的網絡用戶會利用網絡研究產品與服務。 - 828 Marketing行研公司



的消費者表示，他們偏好與品牌溝通的方式為電子郵件。 - Media Connection



隨時隨地追蹤很重要。62%的電子郵件是透過行動裝置接收（48%用智慧手機，14%用平板）。



網絡廣告的支出首度超越傳統廣告，網絡廣告目前佔全部廣告費用的21%，僅次於電視廣告的40%。 - Ad Age雜誌



52%的行銷人員說公司部落格是內容行銷的重要管道。網絡廣告的支出首度超越傳統廣告，網絡廣告目前佔全部廣告費用的21%，僅次於電視廣告的40%。 - Ad Age雜誌



世界就在在线

本地商家 & 团体都需要一个完整的解决方案



我们是合作伙伴
美安全球公司
美安网络中心
你



请记住, 不是只有你
请习惯说“我们”
这是你和美安网络中心

我们 从事此事业超过15年
我们 为成千上万的客户提供服务
我们 有上百名公司员工
我们 在全球23个不同国家开展业务

非常简单! 我们讨论的是一个已经证实、可复制的系统, 可提供小型企业主一个有效的网络营运!





我们可以帮助企业 和团体以下:

增加利润	提升生意的客流量
减少开支	增加互动
增加顾客的满意度	营销他们的生意

所有的销售开始于态度

- o 你什么时候会推荐一部好的电影 / 一家餐厅 / 服务 / 产品?
- o 想一想，为什么你会做这些推荐?
- o 很简单 – 你喜欢某样事物且你想要帮忙!
- o 你不会推荐你不喜欢或不了解的事物!
- o 态度来自于你知道你可以帮忙

所以...要有态度，你必须要有自信





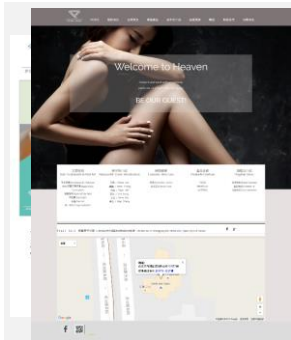
网站效益 CHATEAU 26

“我们的网站，持续为我们的生意带来订单。我们特别喜爱社群媒体功能！在连络客户的开销上，为我们节省大笔金额，甚至达到更好的效果 – 非常容易管理！”



网站效益 FRUITS BOSS

“过去只把网站当作一张DM，依赖店内客户的口碑营销带来有限的生意。现在我们不只是有了一个更漂亮的网站，可以精准的呈现产质量感，而且有些营销工具可以使用。在我们上线的第一个月，就带来6位数的在线销售金额。”



网站效益
PEARL NAIL

“利用响应式网页设计功能，让影像的呈现更具质感，提升品牌价值。”

我们可以随时更新网页内容以及上架购物车产品，更新完成以后，就可以立即发布，以最快的时间让我们的顾客获得最新资讯。

在线预约的功能，让我们的顾客可以更快、省事完成预约，这提升我们内部作业的便利性。

我们有何不同之处



我们的客户不只需要一个网站，他们需要一个完整的在线营销解决方案



来看一下，我们客户的各式工具和选择

网站架设



- 响应式网站
- 可完全定制化
- 维护简易 / 拖放工具
- 登陆页面、表格、收集名单
- 业主拥有完整的主控权
- 社群媒体、SEO & 其他工具
- 社群媒体、SEO & 其他工具

容易的内容管理 - 文字编辑



容易的内容管理-新增图片



An advertisement for MA Web Centers. It features a background image of a laptop on a wooden desk with design sketches and a pencil. A blue banner at the top reads '网站设计 & 设计中心' (Website Design & Design Center). Below it, a dark grey box contains the text: '我们的设计中心帮您设计定制化的网站' (Our design center helps you design customized websites), '以强烈的品牌形象·展现专业的形象' (With a strong brand image, showing a professional image), '便于日后的维护' (Easy maintenance for the future), and the website 'WWW.MAWEBCENTERS.COM'.




网站设计
您的网站设计不只反映您的生意并且决定您将如何与您的访客互动

选项 1: 技术支持
网站顾客有无限的技术支持

选项 2: 服务
购买设计套装，我们的设计师能在网络中心解决方案的平台帮您完成专业的设计

www.mawebcenters.com

设计中心



设计中心



设计中心



设计中心



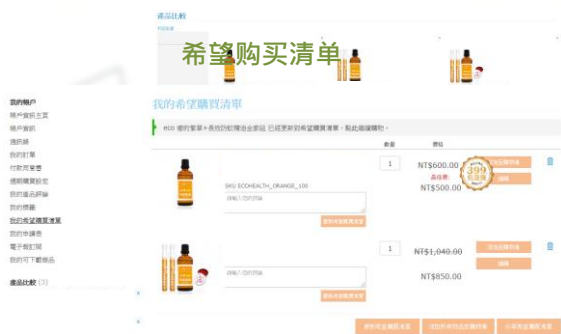
设计中心





电子商务工具

顾客希望 购买清单	产品图片缩放	产品比较	订单记录与 「再次下单」	调整销售价格的 产品配置	多重账单
顾客产品评论	产品卷标	销售面板	看谁正在购物	以产品缩图， 加强产品项目搜索结果	





营销工具

- SEO 搜索引擎优化工具
- 社群媒体工具
- CRM 顾客关系管理
- 电子邮件营销
- 域名
- 电子邮件



数位营销:

透过数字频道，营销您的生意

选项 1: 技术支持
网站顾客可无限使用技术支持

选项 2: 服务
购买数字营销产品 (既有顾客或非网站顾客皆可购买)

设计	社群媒体	数位营销
优质型响应式设计 订制化设计 完整设计套装	社群媒体管理 在线商管管理 脸书广告套装	搜索引擎自然排序 GOOGLE广告 内文撰写 WORDPRESS.ORG 会员管理 (仅限网站顾客)
BV	每月 BV, 零售利润	每月 BV, 零售利润

各项产品销售价格, BV 和零售利润:
WWW.MAWC411.COM/SUPPORT.HTML

无限的魅力

 无限页面	 无限修改	 无限流量
 无限电子邮件	 无限升级	 在无限支持、修改和升级之下，简单有效的呈现效果

现在已有...无限空间!

我们帮助业主解决他们目前面临的在线营销挑战





更多工具
例如: Instagram



新网站特效 & 电子商务插件



脸书销售工具

绝佳的无限顾客支持

- 不限次数的协助网站维护
- 协助使用我们解决方案的所有功能&工具
- 一周7天、每天24小时服务
- 无比安全的网站托管设施-全年无休的安全监视系统；网站储存于多层高效能Dell PowerEdge服务器，资料中心的安全设计可免于火灾、洪水、地震、断电以及其他各种可能的灾害。
- 双层防火墙防护-使用Cisco PIX防火墙





我们比较好?
国外语系支援

多国语言支持:

网络中心的网站、后台管理系统以及我们所销售的网站皆支持英文、西班牙文、繁体和简体中文

销售支持、技术支持和设计中心皆有提供英文、西班牙文、中文及广东话的服务

- 澳洲
- 巴哈马
- 百慕达
- 加拿大
- 智利
- 中国
- 哥伦比亚
- 哥斯达黎加
- 多米尼加
- 厄瓜多尔
- 香港
- 印度尼西亚

- 爱尔兰
- 牙买加
- 澳门 中国
- 墨西哥
- 新西兰
- 巴拿马
- 菲律宾
- 新加坡
- 西班牙
- 台湾
- 英国
- 美国

您的全球网络中心
您的网络中心可在全球美安市场国家与新兴国家市场销售!!
您可以在本国领取零售利润 & 业绩点数!

我们如何比较?

产品特色	WebSolutions	GoDaddy	传统公司	印刷公司
架设网站	一次性费用	一次性费用	一次性费用	一次性费用
代管	内含	\$\$\$	\$\$\$	\$\$\$
电子邮件	内含	\$\$\$	\$\$\$	\$\$\$
电子邮件营销	内含	\$\$\$	\$\$\$	\$\$\$
社群媒体	内含	\$\$\$	\$\$\$	\$\$\$
手机版网站	内含	\$\$\$	\$\$\$	\$\$\$
统计	内含	\$\$\$	\$\$\$	\$\$\$
SEO 工具	内含	\$\$\$	\$\$\$	\$\$\$
顾客关系管理	内含	\$\$\$	\$\$\$	\$\$\$
安全性	内含	\$\$\$	\$\$\$	\$\$\$
支援	内含	\$\$\$	\$\$\$	\$\$\$

显而易见的选择!

传统网站公司

费用过高
每个项目都需额外费用
任何修改皆需依赖设计人员



全部包含
专业性
经济实惠
简易维护
无限支援
自动更新
为您省去麻烦

自己制作

软件包的费用
花时间学习软件包
外观和功能容易出错

低价代管服务商

每项服务皆需额外费用
非常耗时
支持有限

印刷公司

难以掌控网站
依靠SEO套装
支持较不可靠



学习定义成功

记住一切建立于成功之上

要为自己的成功感到骄傲·
提醒自己现有的成就·
成功不是与他人比较·而是
与自己比较!

不要再做你已经做过的事情·
你想要成功·就要选择超越
过去

- ✓ 与人交谈
- ✓ 发问问题且开始交谈
- ✓ 与产品专员预约会谈
- ✓ 做一名成功者!



目标设定

- 短期目标设定
- 长期目标设定
- 基本10顾客·7人强
- 目标设定工作坊

**一起看一下
收入潜力**

零售利润

业绩点数

成长潜力

*本简报中提到的收入等级纯属举例说明，无意代表美安台湾公司超连锁®店主的一般收入也无意表示任何超连锁®店主皆可赚取同等收入，美安公司超连锁®店主的成功与否取决于其在发展事业时的努力、才能与投入程度。

平均零售利润：
 美国、墨西哥、加拿大、澳洲: 美金 1,000
 英国: 英镑 700
 香港: 港币 7,700
 台湾: 台币 32,000
 西班牙: 欧元800

业绩点数
 网站销售: 230 BV
 活跃网站顾客: 30 BV / 每月
 数字营销产品销售: 5-100 BV & 零售利润/每月

**让我们保持简单
你目前的财务目标是什么？**

<p>短期目标</p> <p>你的短期财务目标，可设定为增加你的超连锁®事业现金流 (零售利润)</p>	<p>长期目标</p> <p>你的长期财务目标，可设定为增加永续收入 (MPCP管理业绩红利计划)</p>
---	--

哪些是您的短期目标?



事业目标 个人目标

- | | |
|-----------|---------|
| 旅行费用 | 家庭度假 |
| 让事业获利 | 偿还信用卡债务 |
| 会议 / 训练课程 | 假期购物 |
| 试用更多产品 | 业余消遣 |
| 帮助潜在对象起步 | 一次性费用 |

举例

全家明年去迪斯尼世界度假，预算费用约
NT \$160,000 – NT \$192,000
(我相信你可以用比较便宜的方式，不过我们先用这个数字开始)

我们如何负担这个费用，并透过我们的事业来达成目标？

让我们保守估计

费用为NT \$192,000，每笔销售有NT \$32,000的利润

这表示平均销售6个网站，就能完全支付全家的度假费用！！

这适用于任何有固定费用的目标

以NT \$32,000为计算单位，
就可以准确估计，要达成目标需要销售多少个网站！

哪些是您的长期目标?



事业目标

个人目标

- 永续收入
- 超连锁®店主级别
- 复制事业
- 帮助其他人达成他们的目标

- 家用、车子、生活方式
- 时间自由
- 教育
- 创办慈善事业
- 遗产

每个网站销售 · 产生230 BV

每个活跃客户产生 30 BV / 每月

数字营销产品可带来额外的 BV和零售利润

下载点: WWW.MAWC411.COM
零售利润将支付到您超连锁*事业的虚拟账户

数位行销解决方案BV与零售利润指南

代码	服务名称-长期/短期/零售/月费	销售价格	BV	WCO 零售利润	代码	服务名称-零售	销售价格	BV	WCO 零售利润
8000	基础设计套装	\$199.00	50	\$1.00	HH000	基础设计套装	HH\$199.00	50	HH\$0
8006	红黄蓝设计套装	\$399.00	50	\$1.00	HH006	红黄蓝设计套装	HH\$399.00	50	HH\$0
8007	绿紫粉设计套装	\$399.00	50	\$1.00	HH007	绿紫粉设计套装	HH\$399.00	50	HH\$0
8008	专业设计全套电子档案	\$949.00	60	\$1.00	HH008	专业设计全套电子档案	HH\$949.00	60	HH\$0
8009	商务名片设计	\$190.00	40	\$0.00	HH009	商务名片设计	HH\$190.00	40	HH\$0
8012	商务名片设计+商务名片+名片架	\$329.00	75	\$20.00	HH012	商务名片设计+商务名片+名片架	HH\$329.00	75	HH\$20.00
8013	商务名片设计+商务名片+名片架+名片盒	\$549.00	100	\$20.00	HH013	商务名片设计+商务名片+名片架+名片盒	HH\$549.00	100	HH\$20.00
8014	基础 Google Adwords	\$249.00	24	\$34.00	HH014	基础 Google Adwords	HH\$249.00	24	HH\$34.00
8015	高级 Google Adwords	\$449.00	35	\$21.00	HH015	高级 Google Adwords	HH\$449.00	35	HH\$21.00
8016	精英 Google Adwords	\$599.00	60	\$29.00	HH016	精英 Google Adwords	HH\$599.00	60	HH\$29.00
8017	精英 Google Adwords	\$149.00	56	\$24.00	HH017	精英 Google Adwords	HH\$149.00	56	HH\$24.00
8018	精英 Google Adwords	\$250.00	20	\$5.00	HH018	精英 Google Adwords	HH\$250.00	20	HH\$5.00
8020	社群媒体管理	\$179.00	20	\$15.00	HH020	社群媒体管理	HH\$179.00	20	HH\$15.00
8021	精英 Facebook 营销计划	\$290.00	15	\$10.00	HH021	精英 Facebook 营销计划	HH\$290.00	15	HH\$10.00
8024	大师级设计	\$150.00	5	\$0.00	HH024	大师级设计	HH\$150.00	5	HH\$0
8027	WordPress.org 付费	\$119.00	0	\$19.00	HH027	WordPress.org 付费	HH\$119.00	0	HH\$19.00
8028	每月更新维护	\$149.00	35	\$1.00	HH028	每月更新维护	HH\$149.00	35	HH\$1.00
8029	基础 Facebook 营销计划	\$190.00	0	\$1.00	HH029	基础 Facebook 营销计划	HH\$190.00	0	HH\$1.00
8031	高级 Facebook 营销计划	\$190.00	15	\$10.00	HH031	高级 Facebook 营销计划	HH\$190.00	15	HH\$10.00

增加顾客消费类别

您的顾客购买了一个网站之后，他们又想要营销网站

销售项目	零售利润	BV
网站销售	NT\$32,000	200 BV 30/ 每月
设计套装		50 BV
社群媒体管理	NT\$480/每月	20 BV/每月
广告	NT\$500/月	24 BV/每月
总销售利润	NT\$33,570	339 BV
总循环点数	NT\$ 1570/ 每月	89 BV/ 每月

您可以网站销售或是数字营销产品销售开始发展关系，增加顾客的消费类别

终极目标是要复制「基本10顾客，7人强」。
我们看一看，做为网络中心经营者，如何达成此目标。

请记住，每一笔销售还可以带来
起始的230 BV及每月30 BV

这代表只要有10位活跃的网站
客户，每月就能产生300 BV

而且这表示，
从所有的首次销售计算，就可以累积
2300 BV

在设定长期目标时，
要记得将BV列入计算

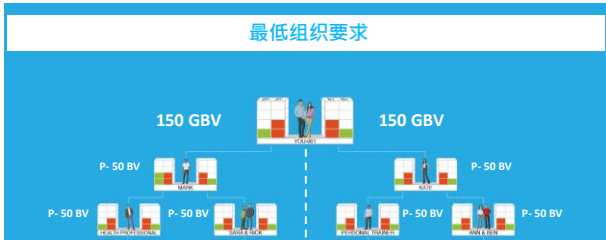
业绩点数零售目标
每月至少 300 BV

多数超连锁*店主:
10-15位优惠顾客累积 300 BV

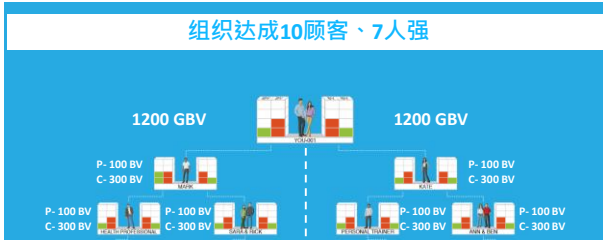
网络中心经营者
30 BV*10 位活跃网站顾客=300 BV/每月



最低组织要求



仅以个人最低使用为例
没有顾客
小的增值者



个人使用 & 购物年金
每月活跃顾客
更多重要的增值者

目标设定工作坊：零售 (短期目标)

2
目标设定

零售业务 - 零售中心业绩提升

短期目标

零售中心业绩提升，提升销售，提升客户满意度，提升团队士气。

零售中心业绩提升，提升销售，提升客户满意度，提升团队士气。

零售中心业绩提升	零售中心业绩提升
零售中心业绩提升	零售中心业绩提升
零售中心业绩提升	零售中心业绩提升
零售中心业绩提升	零售中心业绩提升
零售中心业绩提升	零售中心业绩提升

您想要达成什么目标
决定在接下来的90天内，你需要支付的费用三件事情

完成练习

- 目标日期
- 零售目标
- 需要多少销售
- 需要多少合格会谈
- 每周会谈数量

目标设定工作坊：事业 (长期目标)

长期目标

为了长期的成功，你需要制定长期的目标。你需要制定长期的目标。你需要制定长期的目标。

为了长期的成功，你需要制定长期的目标。你需要制定长期的目标。你需要制定长期的目标。

为了长期的成功，你需要制定长期的目标。你需要制定长期的目标。你需要制定长期的目标。

长期目标	长期目标
长期目标	长期目标
长期目标	长期目标
长期目标	长期目标
长期目标	长期目标

您想要达成什么目标
写下你的长期目标

选择你的“情况”
描述您目前团队的情况

完成练习

- 目标日期
- 每月收入目标
- 需要多少团体业绩点数
- 团队点数
- 计划展示
- 需要多少新伙伴
- 每周计划展示次数



零售

- o 潜在客户名单
- o 就定位
- o 简易销售法：成功5步骤
- o 零售工作坊













你认识谁?
一次填入一个行业，逐栏填入

- 餐厅
- 承包商
- 律师
- 健身房
- 美容院
- 汽车修理
- 牙医
- 医生
- 园艺
- 零售商店
- 社团
- 教会
- 以及更多!

步骤一
建立名单

谁是一级名单	为熟人的中小型企业工作	熟人推荐给自家	有良好的背景

多了解您潜在顾客的情况

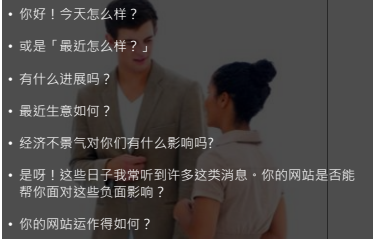
步骤二
研究潜在对象

- 激励自己打电话给他们
- 帮自己准备好的问题来询问潜在对象

利用1分钟的时间研究潜在对象
举例: **GOOGLE** 你最喜欢的餐厅并写下笔记:

- 他们现在有网站吗?
- 网站有什么好的地方吗?
- 网站有一直在更新吗?
- 他们有使用社群媒体吗?

步骤三
接触潜在客户



- 你好！今天怎么样？
- 或是「最近怎么样？」
- 有什么进展吗？
- 最近生意如何？
- 经济不景气对你们有什么影响吗？
- 是呀！这些日子我常听到许多这类消息，你的网站是否能帮你面对这些负面影响？
- 你的网站运作得如何？

了解你该采用的销售策略之后，就要开始接触你的潜在对象！

如何开启话题？

对话营销！



1. 社交
2. 工作如何？/生意如何？
3. 你的网站运作得如何？

请记住，发问的人可以掌握整个交谈的内容

如果我问的是生意和网站，猜猜我们要谈什么... 当然是他们的生意和网站！

你问了问题之后，
会发现他们的答复，不外乎以下的答案：



如果他们说

很好啊!



接着发问问题

- 你喜欢什么部份?
- 有什么地方,你希望你的网站拥有的功能,但现在没有办法做到的?

充满自信 · 记住 · 只要提出问题

如果他们说

实在很棒!



接着发问问题

- 有什么问题吗?
- 你的网站有什么地方功能不足吗?

充满自信 · 记住 · 只要提出问题

如果他们说

我没有网站!



接着发问问题

- 你想过架设一个网站吗?
- 为什么你不想拥有一个网站?

充满自信 · 记住 · 只要提出问题

如果他们说

我正在架设我的网站!



接着发问问题

- 很棒! 是谁帮你架设的网站?
- 你已经进行多久了?
- 你有考虑其他选择吗?

充满信心 · 记住 · 只要提出问题



您预约会谈并提及产品专员

步骤四
预约会谈

当您已经问了5或10个问题 · 同时知道问题的症结所在 · 这就是安排会谈的好时机

您的潜在对象向您发问 = 购买迹象

此时针对他们的问题提供解决方案」

预约会谈

「Joanne, 我跟一家很棒的公司一起合作 · 他们有一个专门的部门 · 在帮助小型企业做网络生意。

如果你有空的话 · 我可以帮你跟一位产品专员安排会谈 · 妳可以评估看看 · 这是否对你们公司有帮助」

就是这么简单!

简易销售法: 转介营销

这正如推荐他人一样简单	向推荐对象强调，你在跟一家很棒的公司合作！	你针对问题提供解决方案！
免除你回答问题的压力	你已经告诉对方，这个领域并非你所专长	你已经告诉对方，谁可以回答他们的问题

步骤五 咨询 & 确认

确认会谈是非常重要的！

你可以打电话、发电子邮件或简讯等方法，提醒你的潜在客户会谈的时间



以肯定的口气进行确认

「嗨，Sue，我是Sarah Rose。美安网络中心的工作人员很高兴明天中午与你开会！

我想确认，我提供给他们的电话号码完全正确，你和你的伙伴号码是不是... 还有，我要确认你开会时可以上网。

太棒了！你如果有什么问题，一定要向他们提出来 - 他们都是专业人士，我相信他们能够帮助你！」

排定会议时间和日期

所有决策者都要参与

交换主要联络人电话号码

确认潜在客户在电话会议时，计算机上的浏览器是最新版本

鼓励你的潜在客户写下所有可能的问题，向产品专员提出发问

确认会议清单



排定一个15分钟咨询
确认 & 加强会议的质量



下载
WWW.MAWC411.COM

购买 (50页笔记本)
网站设计 & 管理评估
产品代号: (即将上市)

数位 & 社群媒体管理评估
产品代号: (即将上市)

专业拓展评估
产品代号: (即将上市)

3本一组
产品代号: (即将上市)

简易销售法工作坊: 建立名单

第一组 业者	为个人中小企业工作	为本人有兼职业务	有良好的声誉

由您的名单开始

选择一个行业

逐栏填入

搜寻研究潜在对象

简易销售法工作坊



我扮演业主
你扮演网络中心经营者

形容一下这位“业主”以及目前你与他们的关系

现场示范

形容一下你预计怎么联络这位业主(打电话、亲自拜访)

简易销售法工作坊

你扮演业主
我扮演网络中心经营者

形容一下这位“业主”以及目前你与他们的关系

形容一下你预计怎么连络这位业主
(打电话、亲自拜访)



角色互换示范

简易销售法工作坊：现场示范



团体练习

与课堂上的另一位学员，两人一组开始练习
轮流扮演网络中心经营者并试着安排会谈

- 熟能生巧！**
- 情绪镇定 / 表达流畅
 - 从容不迫
 - 言谈风趣
 - 从错误中学习



使用你的网络中心

- 你需要一个网络中心
- 设定你的网络中心
- 登入你的网络中心
- 使用销售行事历
- 兑换点数
- 设计中心
- 如何赚取收入

开始销售解决方案前，您必须拥有一个网络中心！
 超连锁店主：如何成为网络中心经营者
 登入您的超连锁®事业系统和选择“购买产品”·输入代码

购买网络中心

国家	代码	费用	BV
美国	6040	\$350	300
加拿大	C6040	\$430	300
墨西哥	MX6040	\$6,209.68	300
澳洲	76040	\$350	300
台湾	T6040	NT\$11,200	300
香港	HK6040	HK\$2,730	300
英国	UK6040	£199	250
西班牙	EU6040	€255	300
新加坡	SG6040	SG\$455	300

购买重新启动网络中心

国家	代码	费用	BV
美国	6040RA	\$150	0
加拿大	C6040RA	\$165	0
墨西哥	MX6040RA	\$2,661.29	0
澳洲	76040RA	\$150	0
台湾	T6040RA	NT\$4,800	0
香港	HK6040RA	HK\$1,170	0
英国	UK6040RA	£72	0
西班牙	EU6040RA	€110	0
新加坡	SG6040RA	SG\$195	0

* 以上价格为2015年8月公布

网络中心新人快速启动组合

以网络中心经营者身分·启动你的超连锁®事业

你的网络中心新人快速启动组合包含:

- 加入成为超连锁®店主 (300 BV & 3个商业发展中心)
- 超连锁®店主入门资料套装
- 事业建立数据
- 美安网络中心专业团队支持

国家	代码	费用	BV
美国 (英文)	1573	\$399	300
美国 (中文)	1573CHN	\$399	300
美国 (西班牙语)	1573SP	\$399	300
加拿大	C1573	\$545.91	300
	C1573CH	\$545.91	300
	C1573SP	\$545.91	300
墨西哥	MX1573	\$6,897.33	300
澳洲	T1573	\$439	300
台湾	T1573	NT\$13,740	300
香港	HK1573	HK\$3,237	300
英国 (英文)	UK1573	£199	200
英国 (西班牙语)	UK1573SPN	£199	200
西班牙	EU1573	€206.61	200
新加坡	SG1573	SG\$499	300

* 以上价格为2015年8月公布

启动您的网络中心

www.mawc411.com 并点击“启动网络中心”



学习如何导航你的网络中心
www.mawc411.com/launch.html



設定你的網路中心

歡迎加入網路中心，你的網路中心已經具備所有你需要管理你的網路事業的工具。在你起步之前，你需要啟動並設定你的網路中心。

启动你的网络中心事业
www.mawc411.com/launch.html



美安網路中心起步指南

美安網路中心起步指南，是用來幫助你和你的團隊，以網路中心的專長，複製增加銷售和物色/招募。

下載起步指南。

12週行動計畫

美安網路中心的12週行動計畫目標，是透過網路中心計畫來建立你的極速連鎖事業。每一週你將透過訓練影片，完成每周練習以及實際操作來執行一個新的主題。

下載12週行動計畫。

登入你的网络中心
www.mawc411.com 并点选“网络中心登入”(或透过超连锁®事业账户)



致勝組合

网络中心 4.0 版本: 首页



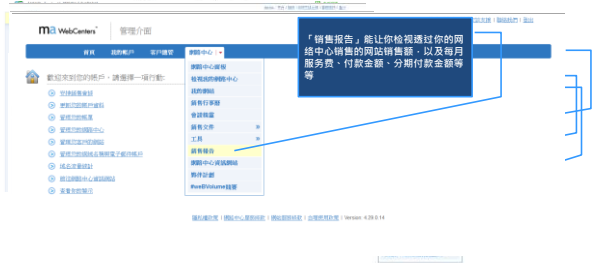
网络中心 4.0 版本: 我的账户



网络中心 4.0 版本: 管理客户网站



网络中心 4.0 版本.其他工具



协助选项

- 页面有「本页说明」功能
- 你也可以从网页上方的选单列、在线手册以及在线实时对话支援取得协助
- 你也可以利用网站导航，依照导航所提供的步骤操作网络中心

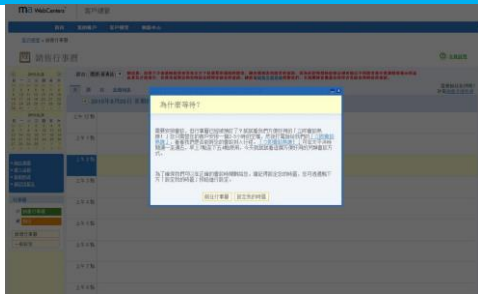


安排销售会谈



- 点选”安排销售会谈“

设定你的时区



安排销售会谈



- 点选你想要的日期
- 在想选择的时间表上点击「安排销售会谈」

安排销售会谈



- 选择您要进行的会谈种类

步骤四：网站名称与产业类别

- 在这个步骤，我们会提供登入顾客网站的相关数据。

步骤五：设定价格

- 如果选择「设计中心奖励优惠」，总价将包含一套设计组合费用。
- 如果选择「设计中心升级优惠」，设计组合的费用会另外计算，不包含于总价中。

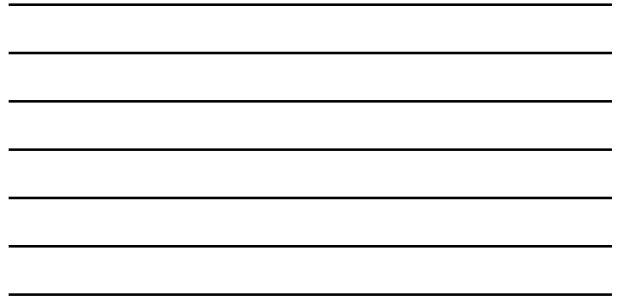
步骤六：放置业绩点数

- 初次销售的业绩点数放置位置
- 每月循环业绩点数的放置位置
- 每月循环业绩点数的放置位置日后可透过客户管理功能更改至不同位置

步骤二：选择联络人类别



- 选择「原有联络人」或是「建立新联络人」
(我们在此示范「建立新联络人」)



步骤二：建立新联络人



填妥您的网站潜在客户联络数据
请详细填妥必要数据，以利安排会谈



建立简讯提醒信息



- 您可以在会谈前的10分钟，发送简讯提醒您的潜在对象
- 简讯收费费率，将依不同的电话公司而有所不同

*此服务仅提供于美国本地



步骤 3: 与会者



- 填写所有与会人士的姓名、职称及电话号码
- 确定所有的决策者都会出席该次会议
- 有时决策者不一定是经营者

步骤 4: 选择数字营销产品



- 选择您潜在顾客感兴趣的产品
- 您可以选择多样产品

步骤 5: 潜在顾客资料研究



- 在这个页面尽可能提供所有详细数据
- 这些数据将用来建立您潜在顾客的档案数据
- 在会谈时，我们会根据这份数据文件，来了解他们目前正在进行的营销活动，并规画我们可以提供的服务

步骤七：安排会谈日期与时间



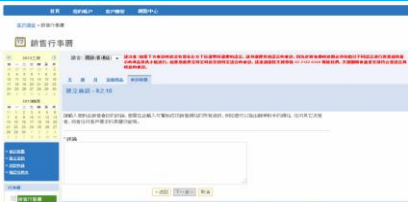
- 點選合適的日期
- 點選「請選擇」，所有可供選擇的時間就會出現
- 如果沒有您想選擇的時間，請致電02-2162-6349，我們將盡力找出適合您的時間

步骤八：确认信息



- 確認聯絡人資料
- 檢查要寄給潛在客戶的「確認信」資料無誤

步骤九：备注栏



- 与产品专员分享关键重要讯息
- 条列式叙述的效果最好，尽量不要使用一整段文字详述
- 分享所有可能帮助产品专员了解潜在客户的信息，让专员掌握重点
- 将您从15分钟咨询中所收集的信息分享给产品专员



销售支持

销售支持团队可以:

- 透过线上示范, 主持一场完整且专为你客户量身打造的产品说明
- 提出精准的问题, 找出所需数据, 决定该展示哪些对客户而言最重要的特点
- 建立关系
- 协商价格
- 跟进潜在客户, 直到他们购买产品或要求从我们的清单上移除
- 与你跟进, 帮你掌握销售进度
- 完成销售

销售支援团队无法:

- 亲自到潜在客户所在位置展示产品
- 设计网站
- 提供技术支持 (请联络我们的顾客服务团队)
- 虽然我们开放每周7天, 每天24小时服务, 此服务时段并无开放至销售支持团队



WHAT WE DO

06.

DESIGN SERVICES

Starting, response with a design that looks great on every device. Created by the talented designers at mWebCenters, we offer a package solution for your business needs.

mWebCenters.com

设计中心

可以由产品专员提供建议, 让我们的设计中心团队, 规画一个完全定制化的网站。

这就是设计中心

增加价值!

你的客户可以有更好的经验!

客户可以从设计中心挑选哪些设计?



优质的响应式设计版型 - 40 BV
可自新增的优质响应式设计库选择

订制版型套装 - 50 BV
订制首页, 订制的1页内容页

经典设计套装 - 50 BV
订制首页, 订制内容页, 5页内容页, 订制电子报设计, 订制行动网站设计, 域名与电子邮件设置, 网站上线前提供30分钟教学

专业设计套装 - 50 BV
订制首页, 订制内容页, 10页内容页, 订制电子报设计, 订制行动网站设计, 域名与电子邮件设置, 网站上线前提供30分钟教学

专业设计套装包含电子商务 - 50 BV
订制首页, 订制内容页, 10页内容页, 50样产品与数据输入, 订制电子报设计, 订制行动网站设计, 域名与电子邮件设置, 网站上线前提供30分钟教学

设计中心

所有套装均可在网站启动时一起购买，
其费用可并入网站售价

设计中心套装售出后的两个工作日之内，负责
的项目经理会致电购买套装的客户，开始进行
设计

开始索取相关信息、文件、图像及授权，以利
执行专案

我们的团队表现卓著，他们会确认项目持续进
行，且满足客户需求



您如何帮助设计中心 增加价值？



支持项目经理

有时候顾客需要有人帮忙将内容收集完成以及提供意见
当顾客需要协助时，您就可以帮助您的顾客以及/或鼓励您的顾客打电话给他们的项目经理
寻求协助!

信用卡付款

销售完成后约2-3周，
您便可以获得此笔收入

在UNFRANCHISE.COM.TW网站的
「下载」字段选项，你可以找到时
间表



十月						
SUNDAY	MONDAY	TUESDAY	WEDNESDAY	THURSDAY	FRIDAY	SATURDAY
27 ←	28 网站成交	29	30	1	2	3
4 →	5	6	7	8	9	10
11	12	13	14	15	16 分派销售利润	17
18	19	20	21	22	23	24
25	26	27	28	29	30	31

分期付款的利润分发方式相同

你的顾客何时支付费用以及你何时可以领取佣金

每月	付款	你的佣金
第一个月	保证金(成本+任何加购项目) 每月管理费用	2-3 周以后, 支付零售利润 230 BV 增加的BV & 零售利润 / 其他产品
第二个月	1/3的网站设立费余额 如有加购其他产品 每月管理费用	2-3 周以后, 支付零售利润 30 BV 增加的BV & 零售利润 / 其他产品
第三个月	1/3的网站设立费余额 如有加购其他产品 每月管理费用	2-3 周以后, 支付零售利润 30 BV 增加的BV & 零售利润 / 其他产品
第四个月	1/3的网站设立费余额 如有加购其他产品 每月管理费用	2-3 周以后, 支付零售利润 30 BV 增加的BV & 零售利润 / 其他产品
第五个月	每月管理费用	30 BV 增加的BV & 零售利润 / 其他产品

商家名称	商家地址	商家电话
爱慕 (AEMO)	100, 10000, 10000, 10000, 10000	100, 10000, 10000

日期	金额	备注
2016-10-27	10000.00	爱慕 (AEMO)
2016-10-28	10000.00	爱慕 (AEMO)
2016-10-29	10000.00	爱慕 (AEMO)
2016-10-30	10000.00	爱慕 (AEMO)
2016-10-31	10000.00	爱慕 (AEMO)

信用卡付款- 授权书

每位客户皆需填写这份表格，非常重要！	有助于保障你和你的事业
在完成交易后，请客户填写	透过系统证明客户向你同意并完成此笔销售



建立事业

- 事业机会
- 检视此项事业机会的4个步骤
- 启动新的网络中心经营者或实习生

美安网络中心计划是一个已经证实的系统

即刻产生现金流!	建立成功的超连锁®事业
----------	-------------

*本简报中提到的收入等级均属举例说明，无意代表美安台湾公司超连锁®店主的一般收入也无意表示任何超连锁®店主皆可赚取同等收入，美安公司超连锁®店主的成功与否取决于其在发展事业时的努力、才能与投入程度。

成功的网络中心经营者特质

我们的系统是建立在与业主交谈
并借力专业团队来帮助他们做最佳的在线呈现

具有什么样的特质 · 是最佳的网络中心经营者人选?

友善的 积极的 自我要求 超连锁®店主的潜在对象
组织化 善于与人往来 善于社交

第一步是展示超连锁®事业 最大的收益来自于业绩管理红利计划(MPCP)



分享商机
22分钟影片、投影片、超连锁®事业
说明会
回答问题
重点: 美安网络中心是独家品牌

永远以重要的事为优先

分享资源引起兴趣 WWW.MAWC411.COM / UNFRANCHISE



下载
WWW.MAWC411.COM
购买 (5本一组)
B2B 服务目录
重点说明我们公司提供的
所有服务
产品代号: (即将上市)



分享网络中心
商机

MAWC411.COM

点击“评估”



分享网络中心商机的3种方式

www.mawc411.com/evaluate.html

1. 下载投影片并展示
2. 参加实体网络中心概论课程
3. 观看概论课程影片

这与我们进行“计划展示”的方式非常类似，你可以自己展示计划、参加概论课程或观看概论课程的影片。



产品 & 服务
我喜欢这个产品/服务吗？它们有市场吗？

获利能力
这个机会背后的潜力有多少？

系统
这个系统如何运作？

支援
有哪些支援可帮助我的事业成长？

如何起步
我有哪些起步选择？

了解这些内容且做出一个经过深思熟虑的决定，是非常重要的。让这个决定帮助你进入这个事业，而不是由你自己创造一个新的事业。

与网络中心经营者拓展事业，能帮你的组织产生极大利润！



帮助网络中心用户迈出正确的第一步，这非常重要！

复制是你能否成功的关键

复制产生的影响深远，正面或负面效应都会随复制加倍

如果无法复制，就不要进行！



启动并设定你的网络中心
www.mawc411.com/launch.html

参加网络中心授证训练
www.mawc411.com/learn.html

下载并完成网络中心起步指南 & 12周行动计划
www.mawc411.com/support.html

全心投入系统
遵循网络中心起步指南
责任感(12周行动计划/网络中心积分竞赛)
善用网络中心团队的专业人才
建立稳健的超连锁®事业



总结

- 美安网络中心起步指南
- 责任感
- 可用资源
- 切向成功的行动计划



步骤 1:
下载 & 完成你的网络中心起步指南



步骤 2:
下载 & 开始进行12周行动计划或参加
[WWW.WEBVOLUMECONTEST.COM](http://www.webvolumecontest.com)

提供给网络中心经营者以及客户的资源





开始交谈、采取行动、预约会谈

从做中学

切记，这不是“姜太公钓鱼”，要“即知即行”
必须要起身行动才能有所收获，所以请开始”采取“对于你的事业有帮助的行动”。

永远以重要的事为优先

世上所有的信息，除非真正实际运用于生活或工作，否则都是无用的信息

网络中心授权训练 201：
进阶销售与事业交流

零售 & 进阶目标设定	市场定位	网络中心技术	建立事业
进阶目标设定	克服顾客疑虑	报表	增加顾客购物类别
顾客关系管理	向顾客建立价值	网域名称与电子邮件	B2B服务
拓展名单	销售资源	营销资料	实习生计划
人际关系接触法	15分钟咨询	电子邮件营销	招募专业人士
异议问题处理	专业团队	进行预约会谈	带领责任性的团队
开发陌生市场			
影响力中心			
确认与跟进			
全球网站销售			
工作坊			





课程结束后填写

「3」表示符合你的期望

- 请写下意见
- 当你给「1」或「5」时，请在意见栏填写原因
- 评分时，仅可使用数字1到 5
- 「0」、「6」或1到5之外的任何其他数字均为无效
- 请务必填写表格上下方区域所需的信息

班长收齐评量表后，会放入信封密封，再由训练英文路公司

所有意见皆保密，假如你希望训练员知道你的意见，请将意见写在「训练员评量」区

欢迎提供建设性的意见，帮助我们成长
